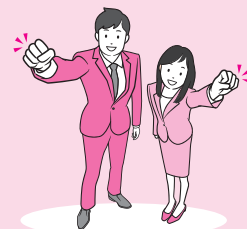


社会人のマインド醸成・ビジネスマナー・コンプライアンス・コミュニケーションなどを徹底指導!!

2025年度 新入社員セミナー

～スタートダッシュを応援します!～



今年も多くの若人が期待と不安を胸に抱き、社会人としての第一歩を踏み出す季節となりました。新入社員の皆さまには社会人としての基本をしっかり身につけ、厳しい時代を生き抜く強いビジネスパーソンへと育てていただきたいと考えております。

本セミナーでは、社会人・職業人としての心構えをはじめ、職場のルール、仕事の取り組み方、ビジネスマナーの基本をバランスよく学んでいただけます。貴社新入社員の多数のご参加をお待ちしております。

1日コース 9:30～16:30 (9:00受付開始) 各会場定員:各50名

- 社会人としての心構えとビジネスシーンに必要なマナーの基本を1日で学べます。全ての業種・職種の方が対象のコースです。

コース		開催日	開催場所(会場住所)	
A	一般	4月2日(水)	福山	中国銀行福山支店(福山市紅葉町1-1)
B		4月2日(水)	岡山	ちゅうぎん岡山駅前ビル (岡山市北区本町2-5)
C		4月7日(月)		

2日コース 9:30～16:30 (9:00受付開始) 定員:各50名

- 一般1日コースの内容に加え、ビジネスマナーの応用を学びます。そして、ロールプレイングやトレーニングを通して知識とスキルの定着を図り、即戦力化を目指すコースです。

コース		開催日	開催場所(会場住所)	
D	一般	4月8日(火)～9日(水)	岡山	ちゅうぎん岡山駅前ビル (岡山市北区本町2-5)

- 1日目は社会人としての心構えとビジネスマナーの基本を学び、2日目はものづくりの現場における仕事の基本、仕事の進め方(QCD・5S等)を学びます。製造業の方が対象のコースです。

コース		開催日	開催場所(会場住所)	
E	製造業	4月 3日(木)～ 4日(金)	岡山	ちゅうぎん岡山駅前ビル (岡山市北区本町2-5)
F		4月10日(木)～11日(金)		

● セミナープログラム

A B C 一般1日コース

※録音・録画をご遠慮願います。

1 オリエンテーション

2 組織の一員として必要な考え方や心構え ～プロの世界にリハーサルはない～

- ①学生から社会人へ ～マインドチェンジの必要性～
- ②一生使える！体得必須の「7大意識」
- ③コンプライアンスを徹底する！～SNSはデジタルタトゥーである～

3 「あの人、別格！」と思わせる一流のビジネス パーソンになるための5つの基本行動を体得する！！ ～挨拶・表情・態度・身だしなみ・言葉遣い～

4 第一声で会社のイメージが決まる！ これだけは押さえよう！電話対応のコツ

5 「報告・連絡・相談」は自分の付加価値を 高める最大の武器！

- ①報告・連絡・相談はなぜ必要？
- ②報告は「しすぎ」ぐらいが丁度いい
- ③些細な連絡の積み重ねがスキルアップに繋がる
- ④上司に相談していますか？
あなたの「お困りごと」は上司の「お困りごと」である

6 一目置かれるビジネス文書の書き方

7 お客様に安心感を与える来客訪問対応の秘訣

8 まとめ ～自分らしく輝くために～

D 一般2日コース

1日目

- 1 仕事をする「目的」を明確にする
- 2 組織の一員として必要な考え方や心構え
～プロの世界にリハーサルはない～
- 3 「あの人、別格！」と思わせる一流のビジネスパーソンになるための
5つの基本行動を体得する！！
- 4 第一声で会社のイメージが決まる！これだけは押さえよう！
電話対応のコツ
- 5 お客様に安心感を与える来客訪問対応の秘訣
- 6 まとめ

2日目

- 1 プロフェッショナルとアマチュアの圧倒的な違い
- 2 「報告・連絡・相談」は自分の付加価値を高める
最大の武器！
- 3 一目置かれるビジネス文書の書き方
- 4 自分自身の得手不得手を明確にしておこう
～社会人基礎力～
- 5 コミュニケーションはセンスではなくテクニック
- 6 まとめ

E F 製造業2日コース

1日目

- 1 オリエンテーション
- 2 組織の一員として必要な考え方や心構え ～プロの世界にリハーサルはない～
- 3 「あの人、別格！」と思わせる一流のビジネスパーソンになるための5つの
基本行動を体得する！！ ～挨拶・表情・態度・身だしなみ・言葉遣い～
- 4 第一声で会社のイメージが決まる！これだけは押さえよう！電話対応のコツ
- 5 「報告・連絡・相談」は自分の付加価値を高める最大の武器！
- 6 一目置かれるビジネス文書の書き方
- 7 お客様に安心感を与える来客訪問対応の秘訣
- 8 まとめ

2日目

- 1 はじめに(今日皆さんに期待する行動)
- 2 工場で大切な4つのキーワード
(品質、納期、原価、チームワーク)
- 3 【グループ演習】
紙飛行機で学ぶ4つのキーワード
- 4 工場が必要とされる人財になろう！
(職場で求められる5つの行動)
- 5 【グループ演習】明日から実行する具体的な
行動目標の作成と発表



入社後の新入社員向けビジネスセミナーのご案内

※下記スケジュールにて開催を予定しております。
※講義内容の詳細・お申込みはホームページにて随時掲載いたします。

■新入社員フォローアップセミナー

仕事に慣れてきた新入社員に、今後に向けたワンランク上の意識と行動を促します。

入社半年後は、少しずつ実務に慣れてくる時期ですが、新たな悩みや壁に突き当たるものです。入社時から今までを振り返り、今後に向けた目標の確認と実行計画を立て、更なるレベルアップを図ります。

開催日 2025年9月18日(木) / 2025年10月15日(水)

<参加者の声>

- ・グループ討議で、自分の現状を認識することができた。これからの課題が明確になった。
- ・半年間を振り返り、言われたことしかできていなかったことに気づいた。
- ・仕事に対する目標が明確になった。セミナーに参加してモチベーションが上がった。

■新人ステップアップセミナー(おすすめ)

成長を促す年間を通じた計画的なプログラム

- ・各自の成長レベルに合ったビジネスセミナーを組み合わせ効果的な教育が行えます。
- ・必要なスキルに焦点を当てて学ぶことができます。

①《新入社員の基礎徹底》におすすめ

できる社員になるための仕事の進め方やコミュニケーション術など基本行動について、確実に実力アップできるように指導します。

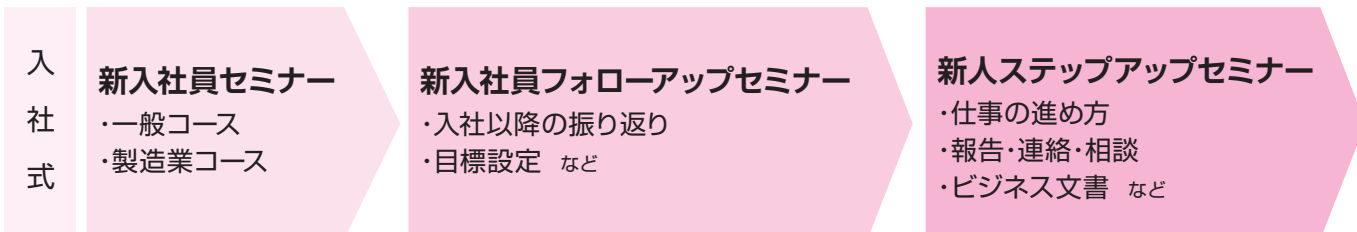
セミナー名	開催日
職場コミュニケーションを活性化させる「報連相」徹底セミナー	2025年 7月17日(木)
ビジネスマナー実践トレーニング	2025年 8月 5日(火)
ビジネス文書&ビジネスメール基礎講座	2025年11月13日(木)

②《営業系》の新入社員におすすめ

成果を上げ続ける営業担当者になるためには、まずお客さまと良好な人間関係を築くことが大切です。そのために必要な雑談力・質問力・わかりやすく伝える方法等が学べます。

セミナー名	開催日
相手が納得するビジネスプレゼンテーション	2025年 6月11日(水)
お客様の心をつかむ「営業の雑談力・質問力」セミナー	2025年 7月 2日(水)

[新入社員教育カリキュラム]



●講師プロフィール



荒木 千秋氏

△ 4/2 福山(一般)

キャリアアップ・ラボ株式会社パートナー講師。大学講師、セミナー講師、原稿執筆を中心に活動中。「理論と実務の架け橋」をモットーに、難しいテーマもわかりやすい受講者目線の講演に定評があり、受講者は小学生から高齢者まで幅広い。



森 日和氏

□ 4/3 岡山(製造業1日目)

キャリアアップ・ラボ株式会社パートナー講師。旅行会社他にてCEOの秘書を務めながら、小笠原流礼法宗家本部関西支部に入門し、師範を取得。2009年よりマナー講師として活動を開始。全国の学校、企業、団体での講演・接遇研修の実績多数。



阿部 純子氏

□ 4/2 岡山(一般)

キャリアアップ・ラボ株式会社人材育成インストラクター。銀行勤務を経て、出版社等で広告の企画営業に従事。また、パラレルキャリアとしてフリーアナウンサーとしても活動。これらの経験を活かし、講師として実践的に役立つスキルを提供。



井上 舞氏

□ 4/8-9(一般)、□ 4/10 岡山(製造業1日目)

キャリアアップ・ラボ株式会社チーフコーディネーター。18歳からマーケティング戦略を学び、大学卒業後は小学校教諭として10年間勤務。数々の学級崩壊をしたクラスをたった半年足らずで立て直した。キャリアチェンジ後は、企業に合ったオリジナルの教育制度を確立し、圧倒的なリポート率で支持を得ている。



山口 明佳氏

□ 4/7 岡山(一般)

キャリアアップ・ラボ株式会社パートナー講師。台湾留学後、美容業界を中心に複数の直営店舗や代理店の管理を担当しながら現場での直接指導に携わる。社員教育やマーケティングを通じて営業成績を短期間に向上させた実績あり。独立後は人材開発コンサルタントとして活躍中。



島ノ内 英久氏

□ 4/4、□ 4/11(製造業2日目)

株式会社ウイレックス代表取締役、中小企業診断士。九州大学大学院生産機械工学修了後、ヤンマー株式会社の工場ディーゼルエンジンの生産技術等を担当。米国留学を経て外資系コンサルティング会社PwCCおよびKPMGで5年勤務。2003年中小製造業の人財育成に特化したコンサルティング会社設立。企業支援の傍らセミナー講師として活躍中。同志社大学大学院ビジネススクール講師。

●締切り／3月10日(月)

※定員に達した時点で締め切らせていただきます

●受講料 (テキスト代・昼食代を含む)

会員区分	1日コース	2日コース
維持会員	11,000円(税込)	22,000円(税込)
賛助会員	16,500円(税込)	33,000円(税込)
会員でない方	33,000円(税込)	66,000円(税込)

<会員区分>

維持会員…年会費3万円お支払いの方
賛助会員…年会費1万円お支払いの方

●お申込手続き

1. お申込方法 当研究所ホームページからお申込み下さい。
(<http://www.okayama-eri.or.jp/>)
2. 受講料のお支払い 開催日の約2週間前をめぐり、受講票、請求書、振込用紙をお送りいたします。
開催日の前日までにお振込みください。
3. 受講のキャンセル 開催日の2営業日前の17時までにご連絡ください。入金済みの受講料を全額ご返金致します。その後のキャンセルについては、ご入金の有無にかかわらず受講料を申し受けます。ご了承ください。



※福山会場については、受講票送付時にご案内いたします。

お申し込みはホームページから!

詳細はこちら▶ [岡山経研セミナー](#)

検索



お申込み
問合せ先

一般財団法人 岡山経済研究所

〒700-0823 岡山市北区丸の内1丁目15-20 TEL:086-234-6534 FAX:086-231-5303

E-mail: ori@mx.mesh.ne.jp URL <http://www.okayama-eri.or.jp/>