

最短のプレゼンで印象を残し、チャンスをつかむ!!

本質を捉え「短く」「簡潔に」 伝える究極のトーク術セミナー

— シンプルに一瞬で伝わる究極の話し方を伝授します —

対象者 全てのビジネスパーソン・プレゼン力を磨きたい方

ビジネスの相手は、いつでも悠長にあなたの話を聞いてくれるわけではありません。現在のビジネスシーンにおいて、最初の30秒で興味を持たなければ、次は無いと思った方が賢明でしょう。相手には「あなた以外の選択肢」が常に存在します。その中で、どうやって自分を選んでもらうのか。そこで勝ち抜く手段の一つが、「エレベーターピッチ」のスキルです。

エレベーターピッチとは、シリコンバレーで生まれた究極のプレゼンテーション方法で、エレベーターに乗っている、わずか15秒～30秒という短時間で、自分や自社の製品・サービスに興味を引くテクニックです。ただ早く短く語るのではなく、「もっと聞いてみたい!」と思ってもらうためのトーク術です。また、エレベーターピッチは様々なシーンで利用できるだけでなく、短時間で簡潔に要点を話すトレーニングにもなります。ぜひ、ご参加下さい。

日時 令和3年6月15日(火) 9:30～16:30

会場 ちゅうぎん岡山駅前ビル 4F 会議室

講師 ^み^{かみ}^{ゆい} 三神 結衣 氏 株式会社ネクストステージ・プロデュース 代表取締役



パワーあふれる
カリスマインストラクター

●講師略歴／

大学卒業後、アパレル関係の商社に総合職として入社。その後、フリーアナウンサーとして独立。関西テレビ・読売テレビ・サンテレビ・KISSFM 神戸・ラジオ関西などで、キャスター、コメンテーターとして出演。番組を通じ多くのリーダー・成功者から、成功の秘訣ノウハウを学ぶ。その後、組織マネジメントなどを学び、渡米してトレーニングを受け、これまでの現場での経験やアクターズメソッドなどを体系立て、プレゼンテーションをはじめ、人間力アップのためのトレーニングを確立。2000年に(株)ネクストステージ・プロデュースを設立。意識改革、リーダーシップ、コミュニケーションやプレゼンテーションを中心に講演、セミナー活動を展開している。幅広い経験からくる講師スタイルは、「笑い」あり「感動」ありで、話がわかりやすく引き込まれていく。シンプルでかつ本質がわかり、体感できるトレーニングは、三神マジックといわれている。

●定員／30名

●締切り／6月4日(金)

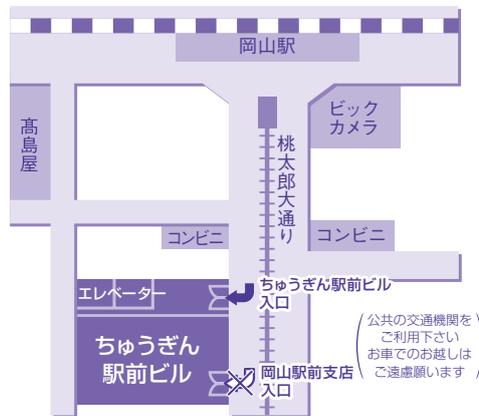
定員に達した時点で締め切らせていただきます。

●参加費(テキスト代、消費税含む)

維持会員	8,800円
賛助会員	13,200円
会員でない方	26,400円

*昼食はご用意しておりません。各自でお取りください。

【会場案内図】



主催 中国銀行・岡山経済研究所

— お申込は裏面をご利用ください —

セミナープログラム

1 チャンスを作る必殺技「エレベーターピッチ」とは

- (1) 今、なぜエレベーターピッチが必要なのか
- (2) エレベーターピッチの背景と成り立ち
- (3) エレベーターピッチの効果とメリット
- (4) “プレゼン”と“ピッチ”の違い
- (5) エレベーターピッチの例
- (6) ビジネスシーンでの応用
【ワーク】【ディスカッション】

2 エレベーターピッチを作る流れ

- (1) エレベーターピッチを作る準備と3つのコツ
- (2) 構成のベースとなるコンセプトを確立させる
- (3) 全体図を構築する要素【ワーク】

3 シンプルに一瞬で伝える為に必要な要素

- (1) 簡単なピッチスクリプトを作るコツ
- (2) 構成と順序【ピッチスクリプト作成】
- (3) 文章を短くシンプルに！【実習】
- (4) 簡潔に伝える要約テクニック【ワーク】

4 瞬間でもっと聞きたいと思わせる鍵【実習】

- (1) 話し方で結果は大きく変わる
- (2) 共通のメリットを見つけ出す
- (3) 4つのインパクトの作り方
- (4) 言葉の選び方

5 エレベーターピッチの型を作る【ケーススタディー】

- (1) エレベーターピッチを組み立てる【実習】
- (2) 基本フォーマットを使って設計図をつくる
- (3) 整理するためのテンプレートでストーリーチェック【ワーク】
- (4) 行動喚起につながるクロージング【ワーク】

6 実践！エレベーターピッチで相手を惹きつける【実習】

- (1) エレベーターピッチを使ってプレゼンをする（総合実習）
- (2) 設計図のポイントをトークにする
- (3) 自社／自社商品／サービスについて考える

7 シンプルにコンパクトに話す

- (1) 日常の話し方を意識し、話すリズムを変える
- (2) 聞き手を引き込むための2つの勇気

8 まとめ

●お申込方法

- ①参加申込書にご記入の上、中国銀行本・支店の窓口、または岡山経済研究所までお早めにお申し込み下さい。当研究所のホームページからもお申し込みいただけます。
- ②開催日の2週間前をめぐに、受講票と請求書、振込用紙をお送りします。

●お問い合わせ先

岡山経済研究所 TEL 086-234-6534 FAX 086-231-5303
E-mail ori@mx.mesh.ne.jp
URL <http://www.okayama-eri.or.jp/>

●その他

- ・ご都合により代理出席も差し支えありません。
- ・参加費は、ご欠席の場合も原則としてお返しいたしません。
- ・録音はご遠慮下さい。
- ・参加人数が少人数の場合等、中止することもございます。ご了承下さい。

----- キリトリ線 -----

至 岡山経済研究所
FAX 086-231-5303

『本質を捉え「短く」「簡潔に」伝える究極のトーク術セミナー』6/15参加申込書

		令和	年	月	日
フリガナ		電話番号	()	-	
会社名		FAX番号	()	-	
所在地	□□□□ □□□□				
申込責任者	氏名	(所属)	役職	()	
参加者	氏名 ()内にフリガナをご記入ください	所属	役職	年齢	
	()				
	()				
会員区分	ア. 維持会員 イ. 賛助会員 ウ. 会員でない方 (該当に○印をおつけください)				

維持会員…年会費3万円お支払いの方、賛助会員…年会費1万円お支払いの方
当参加申込書にご記入いただいた情報は、受講票の交付、出欠の確認など、当セミナーの運営管理業務の目的のみに使用させていただきます。