

プレイングマネージャーとしての 課長の役割と仕事術

－「忙しい」を言い訳にしない！プレイヤーとマネジメント・部下育成を両立せよ－

●セミナーのねらい

課長には、プレイヤーとして自ら業績を上げつつ、マネージャーとして部下のモチベーションを引き上げ、チーム全体の成績を向上させることが求められています。

本セミナーでは、業績を上げる課長の5つの役割と時間管理能力/多様な部下を育成するためのツボを講義とグループワークを通じて学びます。具体的な事例と理論を調和させた講義は笑いも、感動もあり、非常に好評です。ぜひ、ご参加ください。

●対象者

管理職・リーダーの皆さま

講師

ビジネス ディベロップ サポート
代表

おお かる とし ちか
大軽 俊史 氏



同志社大学商学部卒。マーケティング企画会社での営業・企画を経て、平成9年から某シンクタンクにて経営コンサルティング活動に従事。事業戦略・営業戦略構築支援コンサルティングで大きな成果を出し独立。コンサルタント歴は25年以上、研修、講演日数は3000日を超える。「人を惹きつける情熱を持った人材を養成する」ことを指導モットーとしている。近年では、オンライン研修を含め、コロナ禍の2020年度を除き、年間200日以上セミナー・研修講師を担当する。

開催日時	2024年10月23日(水) 9:30～16:30	
会場	ちゅうぎん岡山駅前ビル 4F 会議室	オンライン会議システム Zoom
定員	20名	20名 ※最小催行人数に満たない場合は開催を中止する場合がございます。
受講料 ※テキスト代含む	維持会員：13,200円(税込) 賛助会員：19,800円(税込) 会員でない方：39,600円(税込)	

●セミナープログラム

※録音・録画をご遠慮願います。

1 経営の好循環サイクルの確立こそが経営の目的

- (1) 経営の究極の目的とは、CSとESの両軸追求
- (2) 管理者も経営の目的を実現するための中核人材

2 プレイングマネージャーの厳しい現実とは？

- (1) 現状に疲弊していませんか？
- (2) こんな時代であるからこそ大切なこと

3 業績を上げている課長の5つの役割と時間管理能力

- (1) 課長のミッションとは？【ディスカッション】
- (2) 本セッションを解説する前の4つの投げかけ
- (3) ケース考察：ある企業の営業課長の行動
- (4) マネジメントとは？
- (5) どの仕事にどれだけの時間を費やすべきか？【ディスカッション】
- (6) 時間を生み出す「時間管理能力」とは？

4 プレイヤーのプロとマネジメントのプロは異なる！

- (1) 「その道のプロ」は多数存在
- (2) 「マネジメントのプロ」とは？

5 管理者に求められる「戦略思考力」とは？

- (1) 業績を上げ続けるためには戦略思考力が不可欠
- (2) あなたの戦略思考力の現状は？【個人ワーク】

6 課長に求められる能力開発テーマとは？

7 「メンタリング」と「OJT」の両立が育成のツボ

- (1) 4つのプロローグと自己体験談からの考察
- (2) モチベーション理論からの考察
- (3) 愛情と厳しさの両方が求められる！
- (4) 部下育成の全体像

8 「メンタリング」の効力とツボ

- (1) メンタリングの本質
- (2) メンタリングの象徴的コミュニケーション
- (3) メンタリングの重要性を裏付ける調査結果

9 仕事のノウハウを効率よく伝授する「OJT」のツボ

- (1) OJT実践のポイント
- (2) 部下が自ら行動する人材育成の2つのポイント

10 本研修のまとめ 管理職としても大成される人と されない人の相違点

お申込み方法

STEP1

岡山経済研究所セミナーの
WEBサイトにアクセス

岡山経研セミナー

検索



STEP2

セミナーお申込み
フォームに入力

STEP3

入力内容を
「確認」「回答」

STEP4

会場 開催の約2週間前に
受講票が請求書と共に届く
オンライン 開催の約1週間前に
ご案内メールをお送りします。
※資料は郵送

受講料のお支払い方法

開催日の約2週間前をめどに、請求書、振込用紙をお送りいたします。
開催日の前日までにお振込みください。
(会場受講をご希望の方には受講票を同封します。)

受講キャンセル

【会場受講の場合】 開催日の2営業日前の17時まで
【オンライン受講の場合】 開催日の4営業日前の17時まで
入金済みの受講料を全額ご返金致します。その後のキャンセルについては、ご入金の有無にかかわらず受講料を申し受けず。ご了承ください。なお、ご都合により代理出席は差し支えありません。

お申込み
問合せ先

一般財団法人 岡山経済研究所 〒700-0823 岡山市北区丸の内1丁目15-20
TEL:086-234-6534 E-mail: ori@mx.mesh.ne.jp URL http://www.okayama-eri.or.jp/

主催 中国銀行・岡山経済研究所