

スキルアップセミナー

知らなかったでは済まされない 社会のルールとコンプライアンス

～自分の評価を“上げる極意”と“下げない技術”を養う～

講師: 吉川 孝之 氏 株式会社manaBEL 代表取締役

■研修効果

- (1) 社会のルールとコンプライアンスを学び、自分の評価を上げる為の極意と下げない技術を養います
- (2) 若手向けコンプライアンス(法令遵守)を学び、自分本位な行動が周りに与える影響を知ります
- (3) 意識的な情報漏えいより深刻な、無意識な情報漏えいを学びます
- (4) 最終的にこれらの事が、自身の潜在能力を開花する元になっている事を知って頂きます

日時 平成29年11月22日(水) 10:00～17:00

会場 ちゅうぎん岡山駅前ビル 4F 会議室

セミナーカリキュラム

1 社会のルールとコンプライアンスを学ぶ

- (1) 習得する理由は、自身の「潜在能力を開花」させる為
- (2) 自分の評価を上げる極意と、下げない技術を学ぶ
- (3) 上手くいっている人といかない人は、一体何が違うのか?

4 社会の鉄則! 周りの評価は掛け算【講義・ワーク】

- (1) “評価は掛け算”の法則を習得
- (2) いくら仕事が出来ていても、評価が上がらない理由を知る
- (3) 評価を上げる為の具体的な行動をマスターする

2 依存型アマチュア社員から自立型 プロ社員へと意識改革【導入・ワーク】

- (1) 企業が絶対に欲しくない、2つのタイプとその理由
- (2) プロ意識とは何かを知れば、結果を出すプロセスが見えてくる
- (3) 気づくと変わる! 依存型から自立型へと意識を進化させる方法とは?

5 若手向けコンプライアンス (情報資産)を学ぶ【講義・ワーク】

- (1) 無意識な情報漏えいと無意識な情報隠ぺいに注意する
- (2) 若手向けコンプライアンス(情報資産)
- (3) 自分の評価を上げる極意と、下げない技術を養う

3 プロ意識の高い社会人は知っている、 成長のメカニズム【講義・ワーク】

- (1) 自責サイクルを回せば、劇的に成長速度が上がる
- (2) 自責サイクルを回す為のコツは「人間関係構築力」
- (3) 人間関係構築力の極意! そのポイントは業務時間外にアリ!

6 上げる極意と下げない技術が、自身の 潜在能力を開花させる【講義・ワーク】

- (1) 潜在能力が開花するメカニズムを凶解で解説
- (2) 評価の法則を実行すれば、自然と潜在能力が開花する
- (3) 潜在能力が開花する為の3つの要素

主催 中国銀行・岡山経済研究所

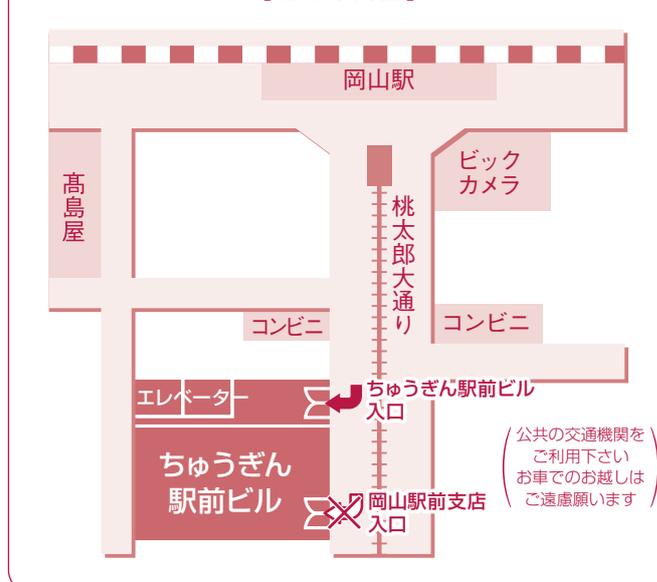
講師略歴

株式会社 manaBEL 代表取締役

吉川 孝之 氏

1974年生まれ。学生時代には夜間大学に通いながら昼間は設計事務所で働き、主にマンションなどの建築設計に携わった元建築士。建築の世界で基礎の大切さを痛感し、人材教育においても基礎からの意識改革を養成する研修を得意とする。建築士として学んだ設計技術を研修プログラムやワークに応用し、新人から管理職まで、幅広い層から支持を得ている。「講師の本気を受講者に注入し、確実にスイッチを切り替える」という教育ポリシーを掲げ、本気の研修を展開している。各企業で実施している「本気塾」は、受講者に「感謝の心」「あきらめない闘志」「達成感」「仲間意識」を醸成し、経営者や人事担当者を驚かせている。

【会場案内図】



●対象者・定員／新入・若手社員(3年目以下)の方々 30名

●参加費 (テキスト代、消費税含む)

維持会員	5,400円
賛助会員	7,560円
会員でない方	11,880円

※昼食は各自でご用意ください。

●お申込み方法

- 参加申込書にご記入の上、中国銀行本・支店の窓口、または岡山経済研究所までお早めにお申込み下さい。当研究所のホームページからもお申込みいただけます。
- 開催日の約2週間前をめぐり、受講票と請求書、振込用紙をお送りします。開催日の前日までに振り込み下さい。

●締切り／11月17日(金)

(定員になり次第、締め切らせていただきます)

●その他

- ご都合により代理出席も差し支えありません。
- 参加費は、ご欠席の場合も原則としてお返しいたしません。
- 録音はご遠慮下さい。

●お問い合わせ先

岡山経済研究所
TEL 086-234-6534
FAX 086-231-5303
E-mail ori@mx.mesh.ne.jp
URL <http://www.okayama-eri.or.jp/>

----- キリトリ線 -----

至 岡山経済研究所
FAX 086-231-5303

『知らなかったでは済まされない、社会のルールとコンプライアンス』11/22参加申込書

		平成	年	月	日
フリガナ		電話番号	()	-	
会社名		FAX番号	()	-	
		担当者役職・氏名			
所在地	□□□□ □□□□				
会員区分	ア. 維持会員 イ. 賛助会員 ウ. 会員でない方 (該当に○印をおつけください)				
参加者氏名	所属・担当	氏名	年齢	所属・担当	氏名 年齢
	所属・担当	氏名	年齢	所属・担当	氏名 年齢

維持会員……年会費3万円の方 賛助会員……年会費1万円の方

当参加申込書にご記入いただいた情報は、受講票の交付、出欠の確認など、当セミナーの運営管理業務の目的のみに使用させていただきます。