

学生の心をつかむ! オンライン(Web) / リアル会社説明会 での話し方・伝え方

講師 株式会社ブレイクビジョン
代表取締役
車塚 元章 氏
(略歴裏面)

日時 2022年12月8日(木) 9:30~16:30
(接続開始8:45 会場受付9:00)

会場 ちゅうぎん岡山駅前ビル 4F 会議室
もしくは Zoomによるオンライン受講

定員 会場:20名・オンライン:20名
※定員に達した時点で締め切らせていただきます。

●セミナーのねらい

対象 人事・総務の採用ご担当者、採用活動に関わる皆さま

オンライン(Web)での会社説明会や、リアルでの会社説明会は、人事採用担当者と学生との最初の接点の場であり、その後の採用活動を大きく左右するイベントです。会社案内やホームページに掲載されている情報を説明するだけでなく、仕事内容、職場の雰囲気、今後の事業展開といった、学生にとって関心のある事柄について肌で感じてもらうための場でもあります。そこで、人事採用担当者には、学生を前にした会社説明会での話し方の技術が求められます。

本セミナーでは、オンライン(Web)・リアルそれぞれの特徴にあわせ、学生に対して魅力のある会社をアピールするための話し方、伝え方の技術を基本から身につけていただきます。ご参加お待ちしております。

●セミナープログラム

※録音・録画はご遠慮願います。

第1章 あなたの不安は必ず解決できる

- 自社の魅力を学生にうまくアピールできるか不安!
- オンライン(Web)説明会で、うまく話ができるか不安!
- リアルな説明会で、大勢の学生を前に話ができるか不安!

第2章 人事採用担当者の心構えと基本

- オンライン(Web)説明会と、リアル説明会の違いとは?
- 学生は何を求めて会社説明会に参加しているのか?
- 期待感だけではない、学生は不安も抱えて参加している

第3章 オンライン(Web)説明会の特徴

- 参加のハードルが低く、参加者数を増やすことができる
- 説明会会場の確保・準備などのコストが抑えられる
- 説明会の途中で退出されてしまうリスクもある

第4章 オンライン(Web)説明会での話し方・伝え方

- 学生に受け身でなく、積極的に参加してもらう話の構成法
 - チャットを使って学生と双方向のコミュニケーションを取る
 - オンラインでも、あなたの熱意が伝わるとっておきの方法
 - 一方通行で終わらせない、双方向に学生を巻き込む極意
- 実習: 30秒自己紹介、60秒自社PR

第5章 リアル会社説明会の特徴

- 学生の雰囲気、反応をダイレクトに感じ取ることができる
- 学生との個別のコミュニケーションが取りやすい
- 説明会開催のために、さまざまなコストがかかる

第6章 リアル説明会での話し方・伝え方

- 「見られている」から「見ている」意識で、あがり克服する
 - 上手な採用担当者が実践している話し方のポイントとは
 - わかりやすいスライドを、カンタンに作る方法
 - 決して手を抜かない! 当日の会場設営・運営の仕方
- 実習: 30秒自己紹介、60秒自社PR

第7章 まとめと決意表明

- 周りの受講者の話し方が、劇的に変化していることに気づく
- 研修開始前の自分と、今の自分の話し方の違いに気づく

● **講師略歴** / 株式会社ブレイクビジョン 代表取締役 **車塚 元章 氏** くまつか もとあき

東京都出身、青山学院大学経済学部卒業、ビジネス・ブレイクスルー大学大学院修了MBA.新日本証券株式会社(現みずほ証券)、経営コンサルティング会社を設立する。さまざまな失敗や成功を経験する中で、「人が変われば、会社や組織は変わる」ことを痛感する。また、ビジネスにおけるコミュニケーション力や論理的思考力の重要性も強く感じるようになり、現在は、人材育成コンサルタント、研修講師として活躍している。

著書:「プレゼンできない社員はいらない」(クロスメディア・パブリッシング)、「30歳までに手に入れたい仕事力99」(フォレスト出版)など多数

● **お申込手続き**

- お申込方法
 - ①当研究所ホームページからお申込み下さい。
(<http://www.okayama-eri.or.jp/>)
 - ②会場受講をご希望の場合は、下記の【会場受講申込書】にご記入のうえ、ファクシミリでもお申込みいただけます。
- 受講料のお支払い方法

開催日の約2週間前をめぐに、請求書、振込用紙をお送りいたします。開催日の前日までにお振込みください。(会場受講をご希望の方には受講票を同封します。)
- 受講のキャンセル

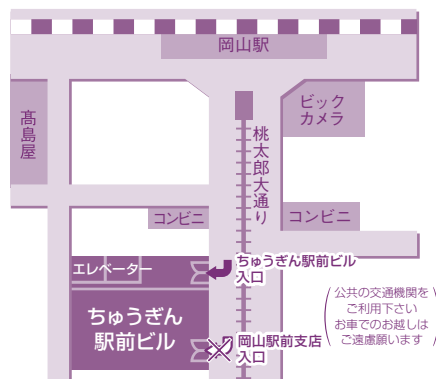
開催日の2営業日前の17時までにご連絡ください。入金済みの受講料を全額ご返金致します。その後のキャンセルについては、ご入金の有無にかかわらず受講料を申し受けます。ご了承ください。なお、ご都合により代理出席は差し支えありません。
※オンライン受講をご希望の場合は、資料発送後のキャンセルは受講料を申し受けます。ご了承ください。

● **受講料** (テキスト代を含む)

維持会員	8,800円(税込)
賛助会員	13,200円(税込)
会員でない方	26,400円(税込)

※昼食のご用意はしておりません。各自でお取りください。

● **会場案内** **ちゅうぎん岡山駅前ビル 4F**
岡山市北区本町2-5



お申込み
問合せ先

一般財団法人 **岡山経済研究所**

〒700-0823 岡山市北区丸の内1丁目15-20 TEL:086-234-6534 FAX:086-231-5303
E-mail: ori@mx.mesh.ne.jp URL <http://www.okayama-eri.or.jp/>

ハイブリッド型セミナーのオンライン受講について

講師・事務局・受講者をパソコン・タブレットでつなぎ、会場受講者とともにリアルタイムで講義に参加します。WEB会議システム「Zoom」を利用します。

お申込み
あたり

- 当研究所ホームページからのみのお申込みとしています。受講者メールアドレスの入力を必ずお願いします。受講者メールアドレスへご案内(接続URL)をお送りいたします。
- インターネットが使用できる環境(インターネット環境、Zoomソフトダウンロード、カメラ、マイク、ヘッドセット等)が必要です。<ネットワーク>通信速度30Mbpsを推奨 ※公衆・フリー Wi-Fi、デザリングの利用は、接続が不安定になるため推奨しません。

今後はWeb申し込みがメインになります。

お申込み・詳細はこちら▶ [岡山経研セミナー](#)

検索

至 岡山経済研究所
FAX 086-231-5303

● **会場受講申込書** 『オンライン(Web)/リアル会社説明会での話し方・伝え方』12/8

		年 月 日	
フリガナ			
会社名	電話番号	() -	
	FAX番号	() -	
所在地	□□□□ □□□□		
申込責任者	氏名	(所属)	役職
参加者	氏名 ()内にフリガナをご記入ください	所属	役職
	()		
	()		
会員区分	ア. 維持会員 イ. 賛助会員 ウ. 会員でない方 (該当に○印をおつけください)		

維持会員…年会費3万円お支払いの方、賛助会員…年会費1万円お支払いの方
当参加申込書にご記入いただいた情報は、受講票の交付、出欠の確認など、当セミナーの運営管理業務の目的のみに使用させていただきます。